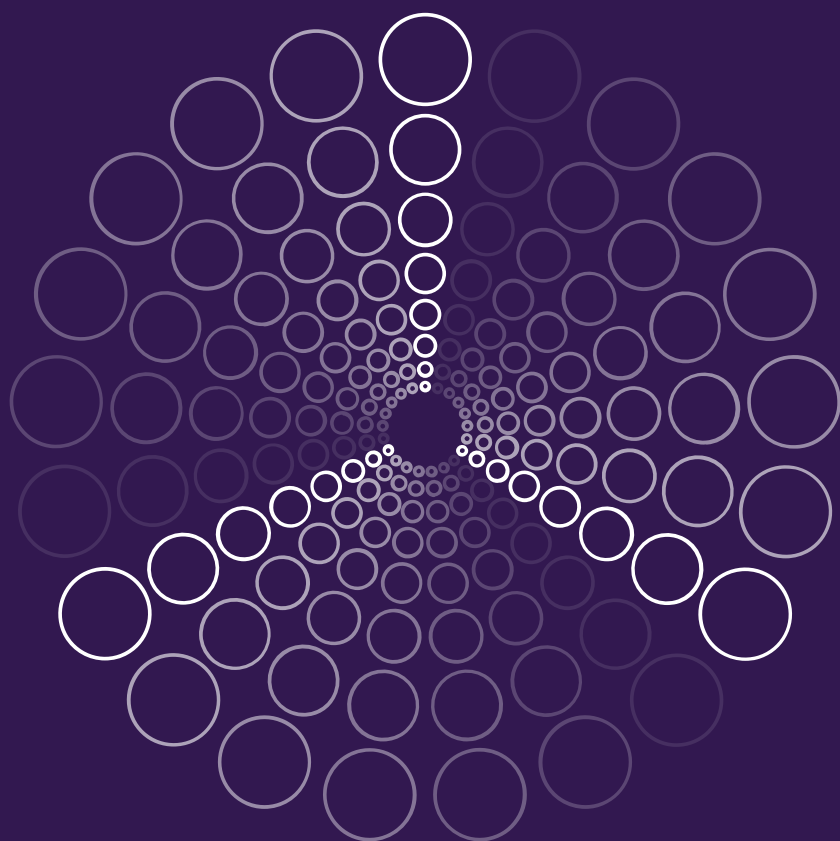


Junta General de Accionistas 2020

Bilbao, 22 de julio de 2020



amesa
ENERGY

SIEMENS Ga
RENEWABLE

SIEMENS Gamesa
RENEWABLE ENERGY

amesa
ENERGY

SIEMENS Ga
RENEWABLE

SIEMENS Gamesa
ENERGY

Miguel Ángel López

Presidente de
Siemens Gamesa
Renewable Energy



Junta General de Accionistas 2020

DISCURSO DE MIGUEL ÁNGEL LÓPEZ,
PRESIDENTE DE SIEMENS GAMESA RENEWABLE ENERGY

BILBAO, 22 DE JULIO DE 2020

Buenas tardes, señoras y señores. Les doy de nuevo la bienvenida a la Junta General de Siemens Gamesa Renewable Energy de 2020.

Celebramos esta Junta en un momento complicado para el mundo en general y para nuestra industria; todos estamos intentando hacer frente a la disrupción que la Covid-19 está provocando. Como ya conocen, celebramos esta Junta casi cuatro meses más tarde de lo inicialmente previsto, dado que las restricciones al movimiento de personas y de reunión hicieron imposible su celebración en marzo.

Nuestra intención ha sido, en todo momento, celebrar este encuentro con nuestros accionistas de manera presencial, pero solo cuando fuera posible y seguro hacerlo. Hoy, este deseo se ha hecho realidad y estoy verdaderamente encantado de poder estar aquí con ustedes, tras meses de confinamiento. Quisiera trasladar mi agradecimiento a todos los asistentes, a los que siguen esta reunión por otros medios y a los que han decidido delegar o ejercer su voto a distancia.

Hoy nos acompaña en esta Junta General el nuevo Consejero Delegado, don Andreas Nauen. Mi cordial bienvenida, Andreas, a esta tu primera Junta General en tus nuevas funciones como Consejero Delegado. Nuestro recuerdo y agradecimiento también, como no, al anterior Consejero Delegado, don Markus Tacke, por toda su contribución a esta compañía.

El Consejo de Administración y el Comité de Dirección de Siemens Gamesa estamos encantados de recibirles hoy aquí en Bilbao, muy cerca de nuestra sede social. El País Vasco, la vecina Navarra, Madrid, y España en su conjunto son de grandísima importancia para Siemens Gamesa. Todos estos lugares, junto con nuestras sedes en Brande (Dinamarca) y en Hamburgo (Alemania), son la cuna de nuestro sector. La industria eólica dio aquí sus primeros pasos, y será también aquí desde donde se impulse su crecimiento futuro. Nos sentimos profundamente orgullosos de ser una empresa internacional con corazón en España.

PANORAMA Y PERSPECTIVAS PARA LA ENERGÍA EÓLICA

Sin negar las dificultades, estamos en un momento idóneo para reflexionar sobre nuestra historia y nuestro futuro. Pese a los retos existentes, la industria de la energía eólica afronta un periodo de crecimiento y oportunidades sin precedentes.

El informe del Global Wind Energy Council de 2019 muestra que las instalaciones de energía eólica ascendieron a 60,4 GW, la segunda mayor cifra desde que hay registros, y solo ligeramente por debajo del máximo de 63,8 GW registrados en 2015. La capacidad de energía eólica mundial alcanza, actualmente, los 651 GW.

En el mercado europeo, las instalaciones crecieron un 30% respecto al año pasado pese a la brusca caída en Alemania.

Por otro lado, y como señal clara de lo que está por venir, la capacidad offshore de Europa en 2019 alcanzó la cifra récord de 6,1 GW en nuevas instalaciones. La industria offshore tiene un inmenso potencial y Siemens Gamesa, como líder mundial del mercado, tendrá un papel fundamental para captar e impulsar el crecimiento previsto.

El soplo de optimismo a largo plazo para nuestra industria no viene, sin embargo, de los parques eólicos de Aragón o del Mar del Norte. Viene de las calles de nuestras ciudades, inundadas por una ola creciente de personas que alzan su voz para frenar el cambio climático. En los pasillos de los gobiernos, esa voz resuena clara y nítida, y cada vez se hace más patente la determinación para actuar.

2019 pasará a la historia como el año en el que se reconocieron los graves retos que plantea el cambio climático.

En 2020, como es evidente, la atención del mundo ha cambiado hacia dos crisis completamente diferentes y ambas acuciantes. La primera, el azote de la pandemia de la Covid-19 y, la segunda, el profundo impacto económico al que está dando lugar.

A medida que la amenaza más inmediata para la salud pública va remitiendo, la atención se focaliza con mayor intensidad en impulsar la recuperación económica.

Sin embargo, la crisis climática no ha desaparecido. Creemos firmemente que hacer frente al cambio climático es una de las vías para la recuperación económica que los gobiernos de todo el mundo están buscando.

En este sentido y de la misma forma que se esfuerzan en estimular sus economías, deberían mirar a largo plazo e invertir en tecnologías e infraestructuras que ayuden a construir un futuro más sostenible: tecnologías que creen puestos de trabajo y actividad económica y lo hagan proporcionando un futuro limpio para todos. La energía eólica puede ser el vehículo de todos esos objetivos.

Durante las últimas semanas, ha sido muy alentador escuchar a líderes de muchos gobiernos del mundo defender las energías renovables.

La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, situó la lucha contra el cambio climático en el centro de su agenda con el anuncio de un "Pacto Verde" para Europa, también conocido como Green Deal. La Unión Europea ya se ha comprometido a hacer de la economía verde una de sus prioridades. Se dispone, para ello, a inyectar inversiones sin precedentes que fomenten su crecimiento. Antes de la crisis, la Unión Europea estableció objetivos para movilizar 1 billón de euros en inversiones durante los próximos 10 años para apoyar la transición hacia la neutralidad climática en 2050. Por su parte, el Green Deal dibuja una hoja de ruta para la transición a una economía verde que ayudará a reducir las emisiones de carbono, creará puestos de trabajo y abrirá nuevas oportunidades en una transición justa.

La energía eólica se encuentra ahora en posición de ser eficiente a gran escala y esto solo ha sido posible gracias a los increíbles esfuerzos de nuestra industria por ofrecer productos y servicios cada vez más competitivos frente a los combustibles fósiles.

De hecho, el informe Bloomberg New Energy Outlook de 2019 señala que el coste de la energía eólica se ha reducido un 49% desde 2010. Pronostica además que, para 2030, tanto la energía eólica como la solar serán más baratas que el carbón y el gas en casi cualquier lugar del mundo. La eólica terrestre ya compite hoy con las fuentes de energía tradicionales. En la mayor parte de los países de Europa y del mundo es, con cierta diferencia, la fuente de generación más barata, por delante del carbón y del gas. Nuestra tecnología está probada, es fiable y eficiente en costes.

Y todavía queda mucho potencial sin explotar. El viento no es tan constante como las fuentes de energía tradicionales. Debemos enfocar nuestro ingenio a encontrar soluciones de almacenamiento de energía. Nuestro proyecto de energía térmica ETES, con su programa piloto en Hamburgo, es una de estas soluciones innovadoras. También oirán hablar, cada vez más, del potencial de generar hidrógeno a partir de energías renovables para alimentar la industria o verterse a la red

eléctrica. La tecnología requerida para esta solución está siendo objeto de mejora continua, y representará una oportunidad a largo plazo.

PIONEROS EN SOSTENIBILIDAD

Hablar de todo lo anterior es hablar de sostenibilidad; una de nuestras prioridades clave como empresa del sector de energías renovables.

Como compañía a la vanguardia de la transición energética, Siemens Gamesa siempre ha operado con una marcada sensibilidad hacia dichas cuestiones, pero ahora ha tomado medidas para extender este enfoque a lo largo de sus muy diversas actividades.

Hacia finales de 2019, también alcanzamos el significativo hito de la neutralidad en carbono, mientras seguimos caminando hacia nuestra meta a largo plazo de conseguir cero emisiones netas de CO2 para 2050. La compañía ha logrado esta neutralidad gracias a una combinación de medidas, como la reducción del consumo y medidas de eficiencia energética, el suministro de electricidad a partir de fuentes renovables y la compensación de las emisiones no evitables mediante proyectos de compensación.

Un área en la que la compañía ha sido realmente pionera es en su financiación. Su estrategia no solo se orienta a conseguir unas condiciones flexibles y económicamente ventajosas, sino que busca vincular todas sus operaciones a los criterios ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ESG).

Siemens Gamesa ha logrado varios hitos en su estrategia de financiación verde con la firma de importantes acuerdos en el mercado con un componente sostenible. Hemos acumulado más de 15.000 millones de euros en líneas de garantía verdes.

La compañía ha ampliado el vencimiento de su línea de crédito sindicado de 2.500 millones de euros, suscrita en mayo de 2018 con varios bancos nacionales e internacionales. Un nuevo factor en esta operación ha sido la inclusión de criterios ambientales, sociales y gobierno corporativo (ESG).

Además, hemos implantado una estrategia de sostenibilidad a tres años que concluirá cuando finalice el ejercicio fiscal 2020. Dicha estrategia pivota sobre cinco pilares: Integridad y transparencia, Compromiso con las personas, Desarrollo verde, Cadena de suministro responsable y Participación en la comunidad.

Quiero compartir con ustedes algunas de las iniciativas realizadas durante este año.

La primera hace referencia a la Participación en la comunidad. Hemos concluido la primera oleada de SGRE Impact, el programa global de participación comunitaria impulsado por los empleados de Siemens Gamesa: ocho proyectos de acción social en 7 países, como España, Marruecos y Tailandia que promovieron un cambio positivo en las comunidades locales y cuyos efectos beneficiaron a más de 1.500 personas.

El programa continúa en marcha este año, pero los 16 proyectos seleccionados por nuestros empleados se centran enteramente en iniciativas dirigidas a combatir las consecuencias de la Covid-19. Dichos proyectos están siendo liderados por nuestro recién constituido equipo de Compromiso Social que supervisará nuestra dedicación a estas áreas.

Además de estos proyectos impulsados por empleados, la compañía utilizó sus propios equipos de compras y logística para adquirir suministros médicos vitales por importe de 1 millón de euros que luego distribuyó a hospitales cercanos a muchas de nuestras instalaciones. También pusimos en marcha una campaña de donaciones a la Cruz Roja para que nuestro personal pudiese contribuir a los esfuerzos de esta organización contra la pandemia en todo el mundo, logrando recaudar fondos que luego la compañía duplicó, por un total de 1 millón de euros.

El desempeño en sostenibilidad de Siemens Gamesa ha recibido un amplio reconocimiento con nuestra inclusión en los índices más prestigiosos y relevantes del mundo, como el Dow Jones Sustainability Indices®, FTSE4Good® y el Ethibel Sustainability Index®, por citar algunos.

Somos ambiciosos en esta área, y la sostenibilidad constituye actualmente un vector fundamental dentro de Siemens Gamesa, por lo que el Consejo impulsará el compromiso con estos parámetros.

RESPUESTA A LOS RETOS DE LA INDUSTRIA

El Consejo de Administración y el equipo directivo de Siemens Gamesa somos optimistas con respecto al potencial a largo plazo de la compañía en una industria en pleno crecimiento. Reconocemos los retos inmediatos a los que nos enfrentamos, y estamos poniendo todo nuestro empeño y esfuerzo en superarlos.

Si analizamos el resto de compañías del sector de la energía eólica, vemos que están experimentando dificultades significativas.

La última batería de resultados financieros publicados demuestra que, incluso las compañías más grandes y robustas, están teniendo problemas para ser rentables.

Los retos que afronta la industria son múltiples y variados. El más inmediato, como comentado anteriormente, sigue siendo la Covid-19.

Durante los últimos seis meses, hemos trabajado con tesón para mantener la actividad del negocio sin comprometer en ningún momento la salud y la seguridad de nuestros empleados, nuestra máxima prioridad durante la crisis.

Estamos orgullosos de haber sido de los primeros en aplicar medidas de prevención como, por ejemplo, equipos de protección, distancia social, teletrabajo y tests, entre otras. Todo ello ha permitido una gestión ejemplar de la crisis, desde el punto de vista de seguridad y salud, sin que se hayan registrado brotes en ninguna de nuestras fábricas.

También estamos orgullosos de la resiliencia y determinación demostrada por nuestros empleados. Manteniendo nuestras fábricas en funcionamiento, construyendo y manteniendo los parques eólicos de nuestros clientes y haciéndose cargo de nuestro propio negocio, han contribuido a aminorar los efectos de esta gran crisis.

Sin embargo, y a pesar de todo lo anterior, esta crisis ha tenido un impacto en nuestros resultados. La incertidumbre de la situación nos llevó a suspender nuestras guías financieras para el ejercicio 2020. Siemens Gamesa reportó los impactos sufridos en su segundo trimestre del ejercicio y, como ya se ha adelantado al mercado, su tercer trimestre, cuyos resultados se presentan la próxima semana, también se verá afectado.

Es cada vez más patente que la crisis no ha finalizado aún y seguiremos alerta, cuidando de nuestro equipo y de nuestro negocio.

Esta crisis de la Covid-19 ha agravado la volatilidad política y macroeconómica que ya existía, tanto en los países desarrollados como en aquellos en vías de desarrollo. El impacto negativo de las tensiones comerciales mundiales, del Brexit y la desaceleración económica se hicieron ya evidentes durante 2019 y principios de 2020.

Las tensiones comerciales, y en particular las surgidas entre China y Estados Unidos, se han traducido en mayores costes para nosotros y, en última instancia, en mayores precios de la electricidad para los consumidores. Seguimos exhortando a los gobiernos a encontrar soluciones a estos problemas en beneficio de todos.

Estos retos macroeconómicos son el inevitable peaje que hay que pagar por operar en una economía globalizada. Siemens Gamesa viene trabajando en abordarlos y minimizar su impacto. Gracias a nuestra cadena de suministro global, cuyas operaciones abarcan los cinco continentes, desde Estados Unidos a Europa y desde Marruecos a India o China, hemos sido capaces de mitigar, en parte, estos impactos.

A los problemas macroeconómicos y políticos, se les suman otros específicos de nuestra industria. A modo de ejemplo, citaré la presión en precios y la falta de actividad y visibilidad sobre nuevos volúmenes en algunos mercados, como España, donde no se celebran subastas desde 2017, o Alemania, donde solo se instalaron 180 MW en 2019.

La introducción del sistema de subastas como mecanismo para asignar capacidad renovable o de producción en los mercados eléctricos, la presión de otras fuentes renovables y la feroz competencia con otros fabricantes han propiciado un entorno fuertemente competitivo en precios.

La tendencia a la baja en precios visible, particularmente, en el segmento onshore, se ha estabilizado paulatinamente desde principios de 2018, aunque seguimos observando presiones y se actúa ajustando nuestra oferta comercial y nuestra base de costes. El segmento offshore, aunque en menor medida, tampoco es ajeno a la presión en precios. La reciente tercera ronda de subastas celebrada en Reino Unido, resultó en la concesión de 5,5 GW de capacidad offshore a un precio medio increíblemente bajo de 46 €/MWh.

Ahora bien, como ocurre en toda actividad empresarial, la disrupción también trae oportunidades; y Siemens Gamesa está posicionándose para liderar el sector en el largo plazo. En primer lugar, liderando la consolidación en el área de fabricación y servicios de turbinas eólicas; y segundo, mediante el esfuerzo de nuestro equipo directivo para conseguir una cadena de suministro optimizada, una presencia industrial y una capacidad de ejecución que nos ayuden a aumentar nuestra flexibilidad y a gestionar mejor los riesgos y costes. Trabajamos también en estrecha colaboración con las asociaciones sectoriales y, a través de nuestros propios equipos, para promover ante los gobiernos de todo el mundo la articulación de un marco que permita generar crecimiento a largo plazo.

En este contexto, solo los más fuertes sobreviven, y en 2019 se ha producido una consolidación en la industria. Nuestra posición nos permitió jugar un papel activo el año pasado con la adquisición de una selección de activos de Servion. Es de esperar que esta tendencia a la consolidación continúe y que las presiones también lo hagan.

Así las cosas, es fundamental que Siemens Gamesa siga manteniendo una base de costes altamente competitiva y continúe optimizando su cadena de suministro, sus operaciones y su capacidad de ejecución de proyectos. El equipo directivo sigue afrontando estos retos con medidas como la reorganización de su estructura de compras y la optimización de su presencia industrial. Esto conlleva a veces decisiones difíciles pero inevitables, como el expediente iniciado el mes pasado para el cierre de una planta en Navarra que no es competitiva.

Aunque es nuestra responsabilidad asegurar que nuestra oferta de mercado sea competitiva, colaboramos con los gobiernos y autoridades para promover unas condiciones idóneas para la industria que permitan cumplir los ambiciosos objetivos de instalaciones eólicas en las próximas décadas.

Es de vital importancia que los gobiernos constituyan marcos regulatorios estables que sustenten la visibilidad a largo plazo en volúmenes y unas condiciones de mercado que impulsen la transición energética. Es necesario también que el mercado energético proporcione señales claras con precios que promuevan la gradual sustitución de los combustibles fósiles contaminantes con el despliegue de la energía eólica y otras formas de renovables a gran escala

EVOLUCIÓN Y DESEMPEÑO DE SIEMENS GAMESA

Recapitulando, la industria de la energía eólica se enfrenta a dificultades a corto plazo pero cuenta con un gran potencial. Esta situación se hace patente en la evolución de Siemens Gamesa en 2019 y en lo que llevamos de 2020.

En unos minutos, nuestro Consejero Delegado, Andreas, les detallará más a fondo las actividades de la compañía y la evolución financiera durante el ejercicio fiscal 2019, pero permítanme, aunque sea de manera breve, compartir con ustedes mis impresiones.

Por un lado, es evidente la fortísima demanda de aerogeneradores y servicios. Esto se aprecia claramente si atendemos a los niveles récord de entrada de pedidos y de la cartera, que al cierre de año alcanzó 25.500 millones de euros, y 28.600 millones de euros en el segundo trimestre del ejercicio fiscal 2020.

Los proyectos conseguidos en Estados Unidos, como el acuerdo de suministro preferente con Dominion 2,6 GW offshore, así como los cerca de 2 GW en pedidos para Taiwán y el primer gran proyecto eólico terrestre en Yibuti, certifican la buena salud del mercado y su diversificación geográfica.

Si bien nos alegró poder anunciar en noviembre que la compañía había cumplido las guías de rentabilidad comunicadas al mercado para todo el año, es innegable que el entorno para la rentabilidad sigue siendo extremadamente complicado.

El ejercicio 2020 ha planteado grandes retos. Hemos tenido que afrontar el coste financiero de proyectos difíciles en la denominada cartera del Norte de Europa. Hemos asistido también a un rápido declive del mercado indio. Y todo ello se ha visto agravado por la covid-19.

Era vital moverse con rapidez para abordar los problemas, y consideramos esencial contar con un liderazgo renovado para abordar esta tarea.

La tarea más apremiante a la que se enfrenta el nuevo Consejero delegado es darle la vuelta a la unidad de Onshore, que sigue experimentando dificultades en unas condiciones de mercado tremendamente difíciles. Conseguir situar a Onshore de nuevo en la senda de la rentabilidad es esencial para la salud a largo plazo de la compañía. Andreas puede trasladar al resto de la compañía las sólidas prácticas empresariales que se aplican en Offshore, y robustecer el proceso de gestión del riesgo, de forma que nos permita sortear algunos de los baches de 2020.

Les puedo asegurar que resolver los problemas de rentabilidad y generar un retorno sostenible para los accionistas será una de las prioridades del Consejo y del comité de dirección de Siemens Gamesa.

En otras áreas, como la tecnología, observamos avances alentadores.

En Onshore, la nueva turbina 5X, una de las más potentes del mercado. Desde que recibió su primer pedido, ha seguido añadiendo nuevos, en países como Suecia o Brasil. La introducción de esta nueva turbina constituye un hito clave en la trayectoria de éxito de esta unidad de negocio.

Nuestro negocio Onshore ya tiene en marcha un plan de mejora de la rentabilidad con un conjunto de iniciativas dirigidas a optimizar nuestras plataformas de producto, reducir los costes estructurales y lanzar la mejor tecnología para el futuro, lo que ayudará al negocio a recuperarse tras los complicados años vividos en 2019 y 2020.

En Offshore, Siemens Gamesa continúa siendo el líder del mercado. A finales de 2019, la unidad lanzó su turbina 11MW flex junto con el primer acuerdo para su instalación. La batalla por diseñar turbinas mayores es intensa y, en mayo de 2020, el equipo offshore dio a conocer detalles de la mayor turbina del mundo: la Siemens Gamesa 14-222 DD Offshore Direct Drive.

Al igual que en Onshore, creemos disponer de la tecnología que se convertirá en la referencia de la industria. Hemos seguido sentando las bases que cimentarán el desarrollo hacia este objetivo. Estamos dando pasos para liderar una nueva fase en la energía eólica marina: nuestra experiencia y conocimiento del mercado europeo nos ha ayudado a desarrollar un sector pujante en Taiwán. El crecimiento de dos dígitos de los pedidos en offshore el año pasado, del 11%, también estuvo sustentado por otro nuevo mercado, Estados Unidos.

En cuanto al negocio de Servicios, fue otro año de grandes logros, con un crecimiento del 13% de la cartera de pedidos. Nuestra fortaleza en este sector, de márgenes más altos, resultará esencial en los momentos difíciles del mercado. Estamos también realizando importantes progresos en nuestro negocio de repowering, que consiste en modernizar y renovar las turbinas que se acercan al final de su vida útil.

Y, sin duda, otro logro notable en el negocio de Servicios fue la incorporación de ciertos activos estratégicos europeos de Servnion, que nos aporta contratos y técnicos cualificados en mercados en los que tradicionalmente no destacábamos por nuestra posición, como Alemania y Francia. Este acuerdo aumenta la flota en mantenimiento en unos 9 GW, situándola en un total 72 GW.

Las prioridades para este año están claras: mejorar nuestra capacidad de ejecución de proyectos, abordar las áreas de riesgo e iniciar un plan de acción para mejorar la rentabilidad. Tenemos intención de celebrar nuestro Capital Markets Day en agosto, durante el que presentaremos un nuevo plan de negocio a tres años.

GOBIERNO CORPORATIVO

Hemos atravesado un periodo de considerable cambio y me gustaría dedicar unas palabras a hablar de ello desde el punto de vista del Consejo de Administración.

Un hecho notable en este ejercicio ha sido la reciente venta por parte de Iberdrola, de su participación en Siemens Gamesa a Siemens AG. Deseo agradecer a nuestro cliente y antes accionista Iberdrola su cooperación a lo largo de estos años.

Otro hecho notable ha sido la operación de spin-off anunciada por Siemens AG, que supondrá un cambio en nuestro accionista de control una vez que, como está previsto, en septiembre Siemens Energy se escinda de Siemens AG.

Ninguno de estos dos importantes hitos en la historia Siemens Gamesa altera en modo alguno nuestro compromiso con España. Siemens Gamesa tiene su sede social en Zamudio y sigue siendo una sociedad cotizada en España.

Y segundo y más importante, tampoco altera el compromiso de Siemens Gamesa con sus grupos de interés, entre otros, con sus empleados, clientes, proveedores, comunidad financiera, sociedad en general, medioambiente y, muy especialmente, con ustedes nuestros accionistas.

Su Consejo de Administración siempre ha trabajado y, seguirá trabajando, en pro de los intereses de la compañía y, por tanto, de todos sus accionistas, creando valor para todos ellos sin distinción, y tratando de proporcionarles un crecimiento sostenible y beneficios estables.

El Consejo de Administración, como se desprende de los acuerdos sometidos hoy a su votación, sigue en continua renovación, adaptándose a las necesidades que plantean los negocios y los mercados en los que opera el grupo.

De adoptarse los acuerdos que hoy se someten a su consideración, el Consejo de Administración quedará formado por 10 consejeros de varias nacionalidades y perfiles profesionales, seleccionados atendiendo a un amplio conjunto de criterios que la sociedad hace públicos en su Informe Anual de Gobierno Corporativo.

La empresa ha cumplido con su compromiso de alcanzar en 2020 un 30% de presencia de mujeres en el Consejo de Administración, y prepara así el camino para nuevos objetivos más ambiciosos en este ámbito. El compromiso firme con una mayor diversidad seguirá siendo una prioridad para el Consejo y la Comisión de Nombramientos y Retribuciones y una estrategia para nuestro éxito. Asimismo, la compañía continúa realizando una importante labor para aumentar la representación de mujeres en posiciones de liderazgo. La compañía sigue también mejorando sus procesos de sucesión como elemento clave de buen gobierno.

Durante 2020, Siemens Gamesa ha seguido y seguirá fortaleciendo su marco de gobierno corporativo y potenciando su solidez y efectividad para los próximos años.

La compañía continúa mejorando la transparencia y mejora de la información pública, incluyendo la relativa al gobierno corporativo. Por primera vez este año, se ha publicado una memoria integrada de la actividad del Consejo y sus Comisiones, dando transparencia a la actividad de nuestros órganos de gobierno.

Seguimos también fieles a nuestro compromiso de mayor atención a la comunicación con nuestros accionistas e inversores. Sirva como ejemplo que, con ocasión de esta Junta General, la compañía ha realizado proactivamente más de 700 llamadas

a accionistas del tramo retail aclarando sus dudas sobre los asuntos sometidos a decisión o sobre la forma de participar en esta Junta.

Antes de cerrar este capítulo, quisiera agradecer su contribución a todos los consejeros que han dejado de pertenecer al Consejo de Siemens Gamesa y pedirles su confianza en los nuevos Consejeros, cuya ratificación y reelección se somete hoy a su decisión.

CONCLUSIÓN

Para terminar y antes de cederle la palabra a nuestro Consejero Delegado, permítanme subrayar nuevamente tres puntos clave.

En primer lugar, la amenaza que representa el cambio climático para el mundo se entiende y acepta ahora más que nunca. Si bien la pandemia global la ha ensombrecido temporalmente, creemos que es el momento de actuar y que la recuperación postcrisis puede ser estimulada por acciones a favor del clima. La energía eólica es una de las pocas soluciones testadas frente al cambio climático, y jugará un papel clave en proporcionar energía asequible, limpia y sostenible en las décadas venideras. El futuro para nuestro sector no puede ser más esperanzador.

En segundo lugar, Siemens Gamesa atraviesa un periodo complicado, pero se encuentra en buena posición para contribuir a hacer realidad esa transición energética. La industria eólica y la compañía atraviesan circunstancias difíciles, pero creo firmemente que estamos sentando las bases para la rentabilidad y el éxito a largo plazo. El equipo directivo y todos los empleados de Siemens Gamesa trabajan incesantemente en nombre de ustedes a fin de crear valor sostenible para la sociedad y nuestros accionistas.

Y para concluir, deseo transmitirles que, si bien Siemens Gamesa es el más internacional de los fabricantes eólicos con operaciones globales en casi todo el planeta, estamos orgullosos de nuestra herencia española y de tener nuestra sede aquí en el País Vasco y así seguirá siendo.

Eskerrik asko, Muchas Gracias.



Bilbao, 22 de julio de 2020